



European  
AIDS Treatment  
Group

# Фандрейзинг

- Значение слова «фандрейзинг» (fundraising) в словаре

действия, направленные на сбор или привлечение денежных средств с определенной целью, как правило, благотворительной





European  
AIDS Treatment  
Group

# Как организовать фандрейзинг

**Создайте команду** (которая займется фандрейзингом)

**Выберите лидера**

**Выберите темы и подготовьте материалы**  
(презентации, концепции...)

**Ознакомьтесь с временными рамками и задачами**  
(вам будут направлять запросы на информацию в сфере учета, потенциала и соответствия требованиям)

**Подготовьте данные** (будьте готовы к дополнительным вопросам)

**Обеспечьте надежные линии коммуникации**



European  
AIDS Treatment  
Group

# Этапы фандрейзинга

- Будьте готовы:
  - Большинство спонсоров готовы жертвовать деньги зарегистрированной и широко известной организации!
- Определите цели фандрейзинга
- Составьте план фандрейзинга
- Оцените стоимость фандрейзинговых мероприятий
- Определите временные рамки
- Определите источники привлечения средств
- Оценивайте выполнение плана в течение года



European  
AIDS Treatment  
Group

# Цели фандрейзинга

Согласуйте цели, на которые вам необходимо привлечь средства;

Определите приоритеты и подготовьте презентации;

Определите, для чего будут использоваться деньги:

- накладные/административные расходы;
- проекты;
- мероприятия; ...

Подготовьте план фандрейзинга для нескольких целей





European  
AIDS Treatment  
Group

# Разработка плана фандрейзинга

Подготовьте план в письменной форме с указанием суммы, которую нужно собрать, возможных источников и путей привлечения средств

Проанализируйте ваши текущие программы и имеющееся финансирование.

Проверьте, хватит ли вам имеющихся средств или же необходимо больше?





European  
AIDS Treatment  
Group

# Написание успешного плана фандрейзинга

Пишите четко, конкретно, по делу

Ставьте четкие цели и задачи

Реально оценивайте возможности

Подумайте о возможных интересах и  
выгодах для спонсора

По возможности ознакомьтесь с другими  
успешными заявками

Определите реальные временные рамки

Подготовьте реалистичный бюджет (без  
завышенных/заниженных цифр),  
включая накладные расходы, затраты  
на персонал и др.



**"How much of Robin Hood's money went to fund-  
raising expenses and campaign contributions  
and how much actually went to the poor?"**

Reprinted from Funny Times / PO Box 18530 / Cleveland Hts. OH 44118  
phone: 216.371.8600 / email: ft@funnytimes.com



European  
AIDS Treatment  
Group

# Оценка затрат

Предусмотрите такие затраты, как почтовые расходы, создание [вебсайта](#), проведение [тематических мероприятий](#), оплату работы персонала, задействованного в фандрейзинговой кампании, а также расходы на управление [волонтерами](#), которые будут помогать вам в привлечении средств.

Будьте реалистичны при оценке затрат, однако старайтесь использовать экономически эффективные методы, чтобы все собранные вами средства не пошли на покрытие затрат.



European  
AIDS Treatment  
Group

# Определение временных рамок

Заполните календарь на год конкретными мероприятиями и определите, кто будет отвечать за реализацию каждого из проектов.

Далее определите временные рамки по каждому из ожидаемых мероприятий







European  
AIDS Treatment  
Group

# Источники привлечения средств

Кто может стать нашим спонсором?  
Кому может оказаться близкой миссия этой организации?

- Благотворительные фонды**
- amfAR.org
  - MAC Foundation
  - Cola-Cola
  - Elton John Foundation
  - Levis Strauss
  - Bill & Melinda Gates
  - The Body Shop
  - Mott Foundation
  - Фонды фармкомпаний и связанных компаний (Positive Action)
  - Sidaction
  - OSF



"Splendid new laptop, Miss Frimley! How on earth did you raise the funds?"



European  
AIDS Treatment  
Group

# Различные типы фандрайзинга

- (Корпоративный) сбор пожертвований: сборы, подарки, пожертвования, уличные кампании...
- Благотворительные фонды
- Онлайн (краудфандинг, пожертвования онлайн)
- Мероприятия (для сбора средств)
- Продукция (продажа знаний, товаров, ...)





European  
AIDS Treatment  
Group

# Написание заявки

- Контактная информация
- Информация об организации (структура/миссия/...)
- Письмо с просьбой о финансировании
- Приложения
- Сертификаты



European  
AIDS Treatment  
Group

# Информация об организации

<b>*Legal Name</b>	
<b>*Country</b>	
<b>*Street Address</b>	
<b>*City</b>	
<b>Province</b>	
<b>Zip/Postal Code</b>	
<b>*List of Board Members, Principals and/or Key Executives</b>	
<b>*Website Address</b>	
<b>*Mission statement and purpose</b>	Our mission is:
<b>*Is the organization a non-profit or non governmental organization (NGO)?</b>	
<b>*Is the organization accredited?</b>	
<b>Year-End Tax Filing/Operating Statement</b>	•
<b>Country Requirements Documents</b>	•



European  
AIDS Treatment  
Group

# Заявка на получение средств

<b>*Request Title</b>	
<b>*Request Start Date</b>	
<b>*Currency type for funds being requested:</b>	
<b>*Total Amount of funding being requested:</b>	
<b>*Charitable?</b>	
<b>Percent Charitable/Non Charitable</b>	
<b>*Currency type for total budget:</b>	
<b>*Total budget amount:</b>	
<b>*Where is the proposed request being implemented?</b>	
<b>*Therapeutic Area of Request</b>	
<b>*Benefit</b>	
<b>Describe Benefit</b>	
<b>*Entertainment</b>	
<b>*Program Accredited?</b>	
<b>*Description of Request</b>	
<b>Funder Contact</b>	



European  
AIDS Treatment  
Group



Чем вы ближе к людям, тем больше вероятность, что они пожертвуют деньги организации просто потому, что вы их об этом попросите

Важно: налаживание и поддержание контактов!!



European  
AIDS Treatment  
Group

# Оценка составленного плана

Оценка поможет вам улучшить свои результаты. Планируйте проведение оценки своей работы каждые несколько месяцев.

Определите критерии, на которые вы будете ориентироваться, такие как сумма собранных средств, число новых доноров, количество контактов с [благотворительными фондами](#) и продвижение работы по [привлечению доноров](#).





European  
AIDS Treatment  
Group

# Предостережения

Высокая конкуренция

Сжатые сроки

Отсутствие приоритетов

Небольшой круг заинтересованных лиц

Интерес спонсора к определенному региону/группе населения

Высокая административная нагрузка

Высокие финансовые обязательства (и риски)

Потребность в партнерах

Определенные условия (ограничения фонда: например, отсутствие затрат на персонал)







# Рекомендации

- Определите план действий и приоритеты
- Разработайте презентации, чтобы «продать» вашу идею потенциальным спонсорам (расширенные И короткий варианты)
- Отслеживайте приглашения к подаче заявок и используйте возможности привлечения средств
- Наладьте контакты с потенциальными спонсорами/донорами/фондами
- Определите цель, бюджет, временные рамки фандрейзинга...
- Подготовьте заявку
- Приготовьтесь предоставить дополнительную информацию
- Будьте гибкими



European  
AIDS Treatment  
Group

# Вопросы...?

Спасибо за внимание!

[Koen.block@eatg.org](mailto:Koen.block@eatg.org)





European  
AIDS Treatment  
Group

King Bauduin Foundation  
Levi Strauss Foundation  
Fondation de France (FDF)  
Fondation pour la Recherche Médicale (FRM)  
Sidaction  
DEUTSCHE AIDS-STIFTUNG (DAS)  
Körber Foundation  
Volkswagen Stiftung  
Robert Bosch Stiftung (RBS)  
The Michael Stich Foundation  
H. W. und J. Hector-Stiftung zu Weinheim  
Stavros Niarchos Foundation  
AIDS FONDS  
AIDS Healthcare Foundation  
International  
AIDS Vaccine Initiative  
Calouste Gulbenkian Foundation  
LA CAIXA  
The Global Fund to fight Aids (The Global Fund)  
International Renaissance Foundation (IRF)  
Elena Pinchuk Anti- Aids Foundation  
The Health Foundation  
Mackintosh Foundation  
Wellcome Trust  
Elton John Aids Foundation (EJAF)  
Terrence Higgins Trust  
The Monument Trust